



Canadian International Trade Tribunal

**2000-2001
Estimates**

Part III – Report on Plans and Priorities

Canada

The Estimates Documents

Each year, the government prepares Estimates in support of its request to Parliament for authority to spend public monies. This request is formalized through the tabling of appropriation bills in Parliament. The Estimates, which are tabled in the House of Commons by the President of the Treasury Board, consist of three parts:

Part I – The Government Expenditure Plan provides an overview of federal spending and summarizes both the relationship of the key elements of the Main Estimates to the Expenditure Plan (as set out in the Budget).

Part II – The Main Estimates directly support the *Appropriation Act*. The Main Estimates identify the spending authorities (votes) and amounts to be included in subsequent appropriation bills. Parliament will be asked to approve these votes to enable the government to proceed with its spending plans. Parts I and II of the Estimates are tabled concurrently on or before 1 March.

Part III – Departmental Expenditure Plans which is divided into two components:

- (1) **Reports on Plans and Priorities (RPPs)** are individual expenditure plans for each department and agency (excluding Crown corporations). These reports provide increased levels of detail on a business line basis and contain information on objectives, initiatives and planned results, including links to related resource requirements over a three-year period. The RPPs also provide details on human resource requirements, major capital projects, grants and contributions, and net program costs. They are tabled in Parliament by the President of the Treasury Board on behalf of the ministers who preside over the departments and agencies identified in Schedules I, I.1 and II of the *Financial Administration Act*. These documents are to be tabled on or before 31 March and referred to committees, which then report back to the House of Commons pursuant to Standing Order 81(4).
- (2) **Departmental Performance Reports (DPRs)** are individual department and agency accounts of accomplishments achieved against planned performance expectations as set out in respective RPPs. These Performance Reports, which cover the most recently completed fiscal year, are tabled in Parliament in the fall by the President of the Treasury Board on behalf of the ministers who preside over the departments and agencies identified in Schedules I, I.1 and II of the *Financial Administration Act*.

The Estimates, along with the Minister of Finance's Budget, reflect the government's annual budget planning and resource allocation priorities. In combination with the subsequent reporting of financial results in the Public Accounts and of accomplishments achieved in Departmental Performance Reports, this material helps Parliament hold the government to account for the allocation and management of public funds.

© Her Majesty the Queen in Right of Canada, represented by
the Minister of Public Works and Government Services, 2000

Available in Canada through your local bookseller or by mail from
Canadian Government Publishing (PWGSC)
Ottawa, Canada K1A 0S9

Telephone: 1-800-635-7943
Internet site: <http://publications.pwgsc.gc.ca>

Catalogue No. BT31-2/2001-III-18

ISBN 0-660-61157-0

Canadian International Trade Tribunal

**2000-2001
Estimates**

Part III - Report on Plans and Priorities

**Canadian
International
Trade
Tribunal**

**2000-2001
Estimates**

**Part III - Report on Plans and
Priorities**

Approved

Minister of Finance

Table of Contents

Section I: Chair's Message	1
Section II: Departmental Overview	3
A. Mandate, Roles and Responsibilities.....	3
B. Departmental / Program Objective	4
C. External Factors Influencing the Department.....	4
D. Departmental Planned Spending.....	6
Section III: Plans, Results and Resources	7
A. Net Planned Spending and Full-Time Equivalents (FTE)	7
B. Business Line Objective	7
C. Business Line Description	7
D. Key Results Commitments, Planned Results, Related Activities and Resources.....	8
Section IV: Financial Information.....	9
Section V: Other Information	11
Index.....	13

Section I: Chair's Message

I am pleased to present the Report on Plans and Priorities (RPP) of the Canadian International Trade Tribunal (the Tribunal) for fiscal year 2000-2001.

The Tribunal is a key player within Canada's trade remedies system as a result of its jurisdiction under the *North American Free Trade Agreement* (NAFTA), the *Agreement on Internal Trade* (AIT), the World Trade Organization (WTO) agreements, the *Canada-Israel Free Trade Agreement*, the *Canada-Chile Free Trade Agreement* and various other statutes.

The Tribunal has now completed the review of its procedures and internal processes in order to accommodate the imminent proclamation of the legislative amendments to the *Special Import Measures Act* (SIMA) that will confer additional responsibilities on the Tribunal. The Tribunal has also completed the review of the *Canadian International Trade Tribunal Rules*, and their implementation will coincide with the proclamation of the legislative amendments to SIMA.

Due to its diversified mandate, one of the Tribunal's continuing challenges is to efficiently manage a constantly increasing workload in order to meet the statutory deadlines without compromising the quality of its findings, determinations and recommendations. Recognizing the commitment of members and staff to the Tribunal's mandate, I am confident that the Tribunal will successfully respond to these challenges.

Pierre Gosselin
Chair

Section II: Departmental Overview

A. Mandate, Roles and Responsibilities

The Tribunal derives its authority from the *Canadian International Trade Tribunal Act* (the CITT Act), which received Royal Assent on September 13, 1988.

The Tribunal's mandate is to:

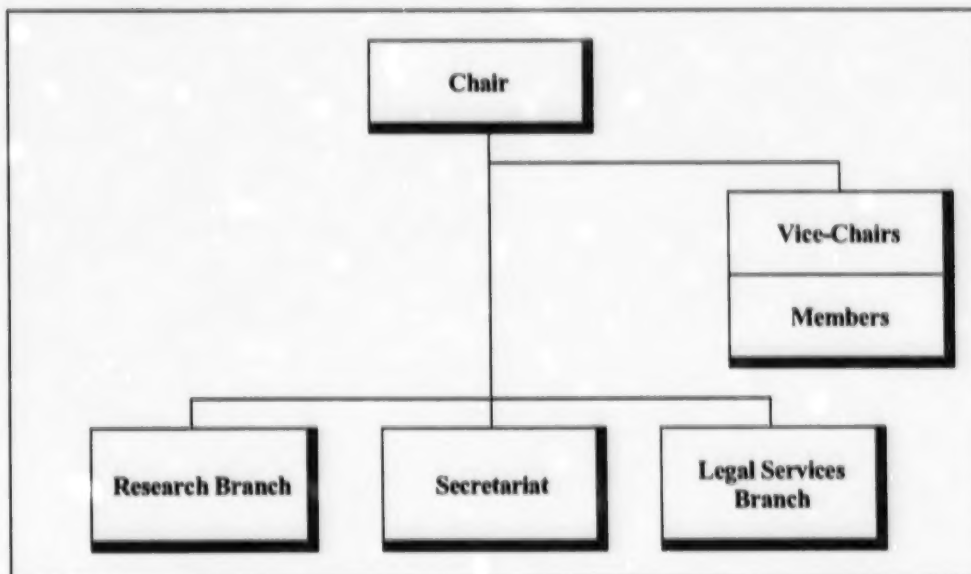
- conduct inquiries into whether dumped or subsidized imports have caused material injury or retardation or are threatening to cause material injury to a domestic industry;
- hear appeals of decisions of the Canada Customs and Revenue Agency (formerly the Department of National Revenue) made under the *Customs Act*, the *Excise Tax Act* and SIMA;
- conduct inquiries into complaints by potential suppliers concerning procurement by the federal government that is covered by NAFTA, the AIT and the *WTO Agreement on Government Procurement*;
- conduct investigations into requests from Canadian producers for tariff relief on imported textile inputs that they use in their production operations;
- conduct inquiries and provide advice on such economic, trade and tariff issues as are referred to the Tribunal by the Governor in Council or the Minister of Finance; and
- conduct safeguard inquiries into complaints by domestic producers that increased imports are causing, or threatening to cause, serious injury to domestic producers.

The Tribunal is a key player within Canada's trade remedies system. In its quasi-judicial role, the Tribunal protects Canadian producers from two important forms of unfair competition originating in foreign countries: injurious dumping and subsidizing. The Tribunal also acts as a court of easy access for appeals from decisions of the Canada Customs and Revenue Agency on customs and excise matters and for complaints regarding designated government procurement.

In its advisory role, the Tribunal assists the government through its fact-finding inquiries and public hearings, in the resolution of complex economic and trade issues. The Tribunal is guided in these matters by the mandate it receives from the Governor in Council. Through its textile reference, the Tribunal assists the government in determining the levels of tariffs that will ensure that economic gains for Canada are maximised in an industry that faces changing market demands.

With the emergence of a freer and more open trading system, Canada must increasingly rely on a fair and efficient trade remedies system. Through its various jurisdictions, the Tribunal contributes to the maintenance of a healthy Canadian economy and to fair trading relations with Canada's trading partners.

Organization Structure



B. Departmental / Program Objective

In an economically and legally sound manner, to conduct investigations and inquiries and to make findings and, as directed, recommendations on matters affecting Canada's commerce and international trade, and to decide on taxpayers' appeals from government customs and excise tax assessments and determinations.

C. External Factors Influencing the Department

The economic climate is a key external factor affecting the work of the Tribunal. It is a responsive institution reacting entirely to external demand. It may not refuse any reference from the Governor in Council or the Minister of Finance or turn away any individual, organization or firm that meets the minimum conditions for access. Downturns in the domestic and global economies usually lead to a deterioration of markets and to increased competition for the remaining businesses. At such times, domestic producers become increasingly sensitive to competition from imports and increasingly likely to seek protection against unfair trade practices. This generally leads to a larger number of inquiries in response to dumping and subsidizing complaints. The Canadian industry is also sensitive to trade petitions and actions brought in the United States where there is a risk of trade diversion from the United States to Canada. Moreover, as Canadian trade liberalizes and U.S. tariffs decrease, the Tribunal's procedures become increasingly important to Canadian businesses as one of the only remaining bulwarks against unfair trade.

The CITT Act contains broad provisions under which the government or the Minister of Finance may ask the Tribunal to conduct an inquiry on any economic, trade, tariff or commercial matter. In an inquiry, the Tribunal acts in an advisory capacity, with powers to conduct research, receive

submissions and representations, find facts, hold public hearings and report, with recommendations as required, to the government or the Minister of Finance. As stated earlier, the Tribunal is a responsive institution reacting entirely to external demand. When seized with a reference from the government or the Minister of Finance, the Tribunal must adjust its activities and resources accordingly in order to be in a position to lay out its inquiry within the prescribed time frame.

The legislative agenda of government influences the Tribunal's business line. The imminent proclamation of legislative amendments to SIMA and the CITT Act will affect the Tribunal's business line. Amendments to SIMA will confer additional responsibilities on the Tribunal in the areas of the preliminary determination of injury, the carrying out of interim reviews and expiry reviews of the Tribunal's findings and the question of public interest. The Tribunal's business line is, therefore, being influenced by external factors. The challenge for the Tribunal is to successfully adjust its procedures and processes so that it can fulfil, in a fully satisfactory manner, additional responsibility conferred on it by the government.

Canadian trade policies also have an impact on the Tribunal's business line. As a result of the *Canada-Israel Free Trade Agreement* and the *Canada-Chile Free Trade Agreement*, the CITT Act had to be amended in the area of safeguards.

Greater awareness by potential suppliers of the Tribunal's jurisdiction relating to bid challenges under NAFTA and the AIT explains, in part, the steady increase, year after year, in the number of complaints filed with the Tribunal. Here again, the Tribunal does not control the influx of complaints, but it must find ways of meeting statutory deadlines with a fixed number of full-time equivalents.

D. Departmental Planned Spending**Table 2.1: Departmental Planned Spending**

(S thousands)	Forecast Spending 1999-2000	Planned Spending 2000-2001	Planned Spending 2001-2002	Planned Spending 2002-2003
Budgetary Main Estimates (gross)	8,486	8,607	8,607	8,607
Less: Respendable revenue	-	-	-	-
Total Main Estimates	8,486	8,607	8,607	8,607
Adjustments **	327	-	-	-
Net Planned Spending	8,813*	8,607	8,607	8,607
Less : Non-respendable revenue	-	-	-	-
Plus : cost of services received without charge	1,944	1,944	1,944	1,944
Net cost of program	10,757	10,551	10,551	10,551
Full-time equivalents	86	94	94	94

* Reflects the best forecast of total net planned spending to the end of the fiscal year.

** Adjustments are to accommodate approvals obtained since the Annual Reference Level Update (ARLU) exercise and to include Budget initiatives.

Section III: Plans, Results and Resources

CANADIAN INTERNATIONAL TRADE TRIBUNAL

A. Net Planned Spending and Full-Time Equivalents (FTE)

Table 3.1: Net Planned Spending (\$ thousands) and Full-Time Equivalents (FTE)

Forecast Spending 1999-2000	Planned Spending 2000-2001	Planned Spending 2001-2002	Planned Spending 2002-2003
8,813	8,607	8,607	8,607
86	94	94	94

B. Business Line Objective

The objective of the Tribunal's business line is to provide a fair and efficient trade remedies system to the Canadian public, the private business sector and commercial interests, and to offer the government, through the Tribunal's fact-finding inquiries and standing reference, the best advice available so that it can formulate strategies aimed at making Canadian producers more competitive in the global trade environment.

C. Business Line Description

Canadian International Trade Tribunal

The conduct of research and investigations, the receipt of evidence and the holding of public hearings so as to make adjudications, findings, determinations or recommendations in response to:

- inquiries under SIMA into whether or not the dumping or subsidizing found by the Canada Customs and Revenue Agency (formerly the Department of National Revenue) causes material injury to a domestic industry;
- investigations under the CITT Act of complaints, by Canadian producers of goods, of serious injury caused by imports;
- appeals from decisions made by the Minister or Commissioner, Canada Customs and Revenue Agency (formerly the Deputy Minister of National Revenue) under the *Customs Act*, the *Excise Tax Act* and SIMA, including new appeals under the *Customs Act* as a result of the Tribunal's new jurisdiction under the *North American Free Trade Agreement Implementation Act*;
- requests from domestic producers for tariff relief on imported textile inputs for production;
- complaints from potential suppliers concerning any aspect of the procurement process under NAFTA, the AIT and the *WTO Agreement on Government Procurement*;

- references under the CITT Act by the Governor in Council on any economic, trade or commercial matters, including injury to Canadian producers of goods and services, or by the Minister of Finance on any tariff-related matter; and
- issues under other acts of Parliament or related regulations including public interest considerations, reviews and requests for importer rulings under SIMA.

D. Key Results Commitments, Planned Results, Related Activities and Resources

Recognizing that the Tribunal's entire workload is externally generated and the quasi-judicial nature of its operations, the Tribunal is not in a position to identify planned results and related activities and resources, as is the case for a regular department.

However, the Tribunal has established the following key results commitments against which its performance can be assessed:

- Tribunal's decisions that are viewed as fair and impartial by domestic and international stakeholders;
- Tribunal decisions that are timely and efficient;
- Tribunal recommendations that are implemented by the government;
- Publication of the Tribunal's decisions in a timely way; and
- Enhanced and continually improving levels of service to the public through the continuous review of its procedures and processes and through the use of the latest available information technology tools.

Section IV: Financial Information**Table 4.1: Net Cost of Program for the Estimates Year**

(<i>\$ thousands</i>)	Total
Net planned spending	8,607
<i>Plus services received without charge:</i>	
Accommodation provided by the Department of Public Works and Government Services	1,608
Contributions covering employer's share of employees' insurance premiums and expenditures paid by Treasury Board Secretariat	336
2000-2001 net cost of program	10,551

Section V: Other Information

List of Statutes and Regulations

<i>Canadian International Trade Tribunal Act</i>	R.S.C. 1985 (4th Supp.), c. 47
<i>Customs Act</i>	R.S.C. 1985 (2d Supp.), c. 1
<i>Excise Tax Act</i>	R.S.C. 1985, c. E-15
<i>Special Import Measures Act</i>	R.S.C. 1985, c. S-15
<i>Softwood Lumber Products Export Charge Act</i>	R.S.C. 1985 (3d Supp.), c. 12
<i>Energy Administration Act</i>	R.S.C. 1985, c. E-6
<i>Canadian International Trade Tribunal Regulations</i>	SOR/89-35
<i>Canadian International Trade Tribunal Rules</i>	SOR/91-499
<i>Canadian International Trade Tribunal Procurement Inquiry Regulations</i>	SOR/93-602

In addition, the following agreements impact the work of the Tribunal:

Agreement on Internal Trade

Canada-Israel Free Trade Agreement

Canada-Chile Free Trade Agreement

North American Free Trade Agreement

World Trade Organization Agreements

References

1. Tribunal's Web site

- www.citt.gc.ca

2. Publications

Annual Reports

- 1989-90 to 1998-99

Annual Status Reports

- Textile Reference: Annual Status Report - October 1, 1994, to September 30, 1995
- Textile Reference: Annual Status Report - October 1, 1995, to September 30, 1996
- Textile Reference: Annual Status Report - October 1, 1996, to September 30, 1997
- Textile Reference: Annual Status Report - October 1, 1997, to September 30, 1998

Bulletins

Guides

- *Procurement Cost Guidelines*
- *Procurement Review Process - A Descriptive Guide*
- *Textile Reference Guide*

Pamphlets

- *Introductory Guide on the Canadian International Trade Tribunal*
- *Information on Appeals from Customs, Excise and SIMA Decisions*
- *Information on Dumping and Subsidizing Inquiries and Reviews*
- *Information on Economic, Trade and Tariff Matters*
- *Information on Import Safeguard Inquiries and Measures*
- *Information on Procurement Review*
- *Information on Textile Tariff Investigations*

3. Contact for Further Information

The Secretary
Canadian International Trade Tribunal
Standard Life Centre
333 Laurier Avenue West
15th Floor
Ottawa, Ontario
K1A 0G7

Telephone No.: (613) 993-3595
Fax No.: (613) 998-1322
E-mail: secretary@citt.gc.ca

Index

<i>Agreement on Government Procurement</i>	3, 8
<i>Agreement on Internal Trade (AIT)</i>	1, 3, 5, 8, 11
<i>Bid Challenge</i>	5
<i>Business Line</i>	1, 5, 7
<i>Canada Customs and Revenue Agency</i>	3, 7
<i>Canada-Chile Free Trade Agreement</i>	1, 5, 11
<i>Canada-Israel Free Trade Agreement</i>	1, 5, 11
<i>Canadian International Trade Tribunal Act (CITT Act)</i>	3, 4, 5, 7, 8, 11
<i>Cost of Program (Net)</i>	5, 9
<i>Customs Act</i>	3, 7, 11
<i>Dumping</i>	3, 4, 7, 12
<i>Excise Tax Act</i>	3, 7, 11
<i>Full-Time Equivalents (FTE)</i>	1, 5, 7
<i>Information Technology</i>	8
<i>North American Free Trade Agreement (NAFTA)</i>	1, 3, 5, 7, 8, 11
<i>Organization Structure</i>	4
<i>Plans</i>	1, 7, 9
<i>Priorities</i>	1
<i>Procurement</i>	3, 8, 11, 12
<i>Publications</i>	11
<i>Reviews</i>	5, 8, 12
<i>Special Import Measures Act (SIMA)</i>	1, 3, 5, 7, 8, 11, 12
<i>Spending Authorities</i>	9
<i>Statutes</i>	1, 11
<i>Strategies</i>	3, 7
<i>Subsidizing</i>	3, 4, 7, 12
<i>Trade Remedies Systems</i>	1, 3, 7
<i>Web site</i>	11
<i>World Trade Organization (WTO)</i>	1, 3, 8, 11



Tribunal canadien du commerce extérieur

**Budget des dépenses
2000-2001**

Partie III – Rapport sur les plans et les priorités

Canada

Les documents budgétaires

Chaque année, le gouvernement établit son Budget des dépenses, qui présente l'information à l'appui des autorisations de dépenser demandées au Parlement pour l'affectation des fonds publics. Ces demandes d'autorisations sont présentées officiellement au moyen d'un projet de loi de crédits déposé au Parlement. Le Budget des dépenses qui est déposé à la Chambre des communes par la présidente du Conseil du Trésor, comporte trois parties :

Partie I – Le Plan de dépenses du gouvernement présente un aperçu des dépenses fédérales et résume les rapports entre les principaux éléments du Budget principal des dépenses et le Plan de dépenses (qui figure dans le budget).

Partie II – Le Budget principal des dépenses étaye directement la *Loi de crédits*. Le Budget principal des dépenses énonce les autorisations de dépenser (crédits) et les sommes à inclure dans les projets de loi de crédits que le Parlement doit adopter afin que le gouvernement puisse mettre en applications ses plans de dépenses. Les Parties I et II du Budget des dépenses sont déposées simultanément le 1er mars ou avant.

Partie III – Le Plan de dépenses du ministère est divisé en deux documents :

- 1) **Les rapports sur les plans et les priorités (RPP)** sont des plans de dépenses établis par chaque ministère et organisme (à l'exception des sociétés d'État). Ces rapports présentent des renseignements plus détaillés au niveau des secteurs d'activité et portent également sur les objectifs, les initiatives et les résultats prévus; il y est fait également mention des besoins connexes en ressources pour une période de trois ans. Les RPP contiennent également des données sur les besoins en ressources humaines, les grands projets d'immobilisations, les subventions et contributions, et les coûts nets des programmes. Ils sont déposés au Parlement par la présidente du Conseil du Trésor au nom des ministres responsables des ministères et des organismes désignés aux annexes I, I.1 et II de la *Loi sur la gestion des finances publiques*. Ces documents doivent être déposés au plus tard le 31 mars, pour renvoi aux comités qui font ensuite rapport à la Chambre des communes conformément au paragraphe 81(4) du Règlement.
- 2) **Les rapports ministériels sur le rendement (RMR)** rendent compte des réalisations de chaque ministère et organisme en fonction des attentes prévues en matière de rendement qui sont indiquées dans leur RPP. Ces rapports sur le rendement, qui portent sur la dernière année financière achevée, sont déposés au Parlement en automne par la présidente du Conseil du Trésor au nom des ministres responsables pour les ministères et des organismes désignés aux annexes I, I.1 et II de la *Loi sur la gestion des finances publiques*.

Le Budget des dépenses, de même que le budget du ministre des Finances, sont le reflet de la planification budgétaire annuelle de l'État et de ses priorités en matière d'affectation des ressources. Ces documents, auxquels viennent s'ajouter par la suite les Comptes publics et les rapports ministériels sur le rendement, aident le Parlement à s'assurer que le gouvernement est dûment comptable de l'affectation et de la gestion des fonds publics.

© Sa Majesté la Reine du Chef du Canada, représentée par
le ministre des Travaux publics et des Services gouvernementaux, 2000

En vente au Canada chez votre librairie local ou par la
poste auprès des Éditions du gouvernement du Canada (TPSGC)
Ottawa (Canada) K1A 0S9

Téléphone : 1-800-635-7943
Site Internet : <http://publications.tpsgc.gc.ca>

No. de catalogue BT31-2/2001-III-18

ISBN 0-660-61157-0

Tribunal canadien du commerce extérieur

**2000-2001
Budget des dépenses**

Partie III - Rapport sur les plans et les priorités

**Tribunal
canadien
du commerce
extérieur**

**2000-2001
Budget des dépenses**

**Partie III - Rapport sur les plans et
les priorités**

Approuvé

Ministre des Finances

Table des matières

Partie I — Message du président	1
Partie II — Vue d'ensemble du ministère.....	3
A. Mandat, rôles et responsabilités	3
B. Objectif du ministère / du programme	4
C. Facteurs externes influant sur le ministère.....	4
D. Dépenses prévues	6
Partie III — Plans, résultats et ressources	7
A. Dépenses prévues nettes et équivalents temps plein	7
B. Objectif du secteur d'activité.....	7
C. Description du secteur d'activité.....	7
D. Principaux engagements en matière de résultats, résultats escomptés, activités et ressources connexes	8
Partie IV — Renseignements financiers.....	9
Partie V — Autres renseignements	11
Index.....	13

Partie I — Message du président

Je suis heureux de présenter le Rapport sur les plans et les priorités (RPP) du Tribunal canadien du commerce extérieur (le Tribunal) pour l'exercice financier 2000-2001.

Le Tribunal est une composante importante du mécanisme de recours commerciaux du Canada en raison de la compétence qui lui est accordée aux termes de l'*Accord de libre-échange nord-américain* (ALÉNA), de l'*Accord sur le commerce intérieur* (ACI), des accords de l'Organisation mondiale du commerce (OMC), de l'*Accord de libre-échange Canada-Israel*, de l'*Accord de libre-échange Canada-Chili* et d'autres lois diverses.

Le Tribunal a maintenant complété le réexamen de ses procédures et pratiques internes en vue d'être en mesure d'assumer les nouvelles responsabilités qui lui seront conférées lors de la promulgation prochaine des modifications à la *Loi sur les mesures spéciales d'importation* (LMSI). Le Tribunal a également complété le réexamen des *Règles du Tribunal canadien du commerce extérieur* et leur mise en oeuvre coïncidera avec la promulgation des modifications à la LMSI.

En raison de son mandat diversifié, un des défis permanents du Tribunal est de gérer de façon efficace une charge de travail toujours croissante afin de respecter les délais législatifs sans compromettre la qualité de ses conclusions, décisions et recommandations. Reconnaisant l'engagement des membres et du personnel vis-à-vis le mandat du Tribunal, je suis confiant que le Tribunal saura répondre à ces défis.

Pierre Gosselin
Président

Partie II — Vue d'ensemble du ministère

A. Mandat, rôles et responsabilités

Le Tribunal détient son mandat aux termes de la *Loi sur le Tribunal canadien du commerce extérieur* (la *Loi sur le TCCE*), qui a reçu la sanction royale le 13 septembre 1988.

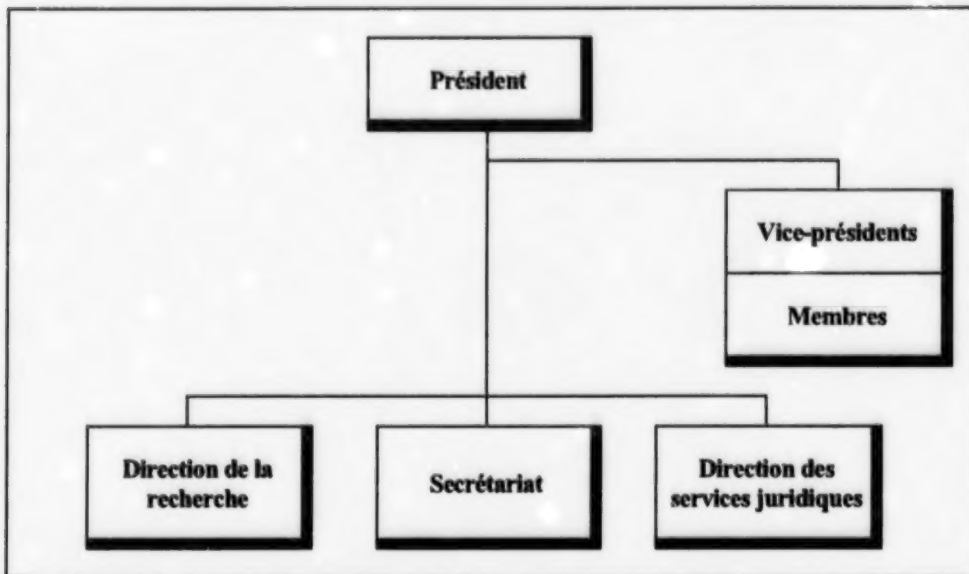
Le Tribunal est habilité à :

- mener des enquêtes afin de déterminer si l'importation de produits qui font l'objet de dumping ou de subventionnement a causé un dommage sensible ou un retard ou menace de causer un dommage sensible à une branche de production nationale;
- entendre les appels interjetés à l'égard de décisions rendues par l'Agence des douanes et du revenu du Canada (jadis le ministère du Revenu national) aux termes de la *Loi sur les douanes*, de la *Loi sur la taxe d'accise* et de la *LMSI*;
- enquêter sur des plaintes déposées par des fournisseurs potentiels concernant les marchés publics du gouvernement fédéral visés par l'ALÉNA, l'ACI et l'*Accord sur les marchés publics* de l'OMC;
- enquêter sur des demandes présentées par des producteurs canadiens qui souhaitent obtenir des allègements tarifaires sur des intrants textiles importés aux fins de production;
- enquêter et donner son avis sur des questions économiques, commerciales ou tarifaires dont le gouverneur en conseil ou le ministre des Finances saisit le Tribunal; et
- mener des enquêtes sur les mesures de sauvegarde relativement aux plaintes déposées par des producteurs nationaux qui soutiennent que l'augmentation des importations cause, ou menace de causer, un dommage grave aux producteurs nationaux.

Le Tribunal est un intervenant clé du mécanisme de recours commerciaux du Canada. Dans son rôle quasi judiciaire, le Tribunal protège les producteurs canadiens contre deux formes importantes de concurrence déloyale en provenance de pays étrangers : le dumping et le subventionnement dommageables. Le Tribunal se veut également un organisme facilement accessible, auprès duquel les citoyens peuvent faire appel des décisions de l'Agence des douanes et du revenu du Canada en matière de douanes et d'accise, ou encore déposer une plainte concernant l'adjudication des marchés publics du gouvernement.

De par son rôle consultatif, le Tribunal aide le gouvernement, par la tenue d'enquêtes et d'audiences publiques, à résoudre des questions complexes de nature économique et commerciale. Le Tribunal est guidé dans cette tâche par le mandat qu'il reçoit du gouverneur en conseil. Dans le cadre de sa saisine sur les textiles, le Tribunal aide le gouvernement à déterminer quels niveaux tarifaires assureront un gain économique maximal au Canada dans une industrie confrontée aux demandes changeantes du marché.

L'émergence d'un système d'échanges commerciaux plus libre et plus ouvert oblige le Canada à dépendre de plus en plus sur un mécanisme de recours commerciaux juste et efficace. Par l'entremise des divers volets de son mandat, le Tribunal contribue au soutien d'une économie canadienne saine et à l'épanouissement de relations commerciales loyales avec les partenaires commerciaux du Canada.

Structure organisationnelle**B. Objectif du ministère / du programme**

Dans un contexte économique et juridique rationnel, faire des études, mener des enquêtes, rendre des conclusions, faire des recommandations, comme il est prescrit, sur les questions touchant le commerce au Canada et le commerce extérieur, et rendre des décisions sur les appels des contribuables interjetés à l'égard de cotisations et de déterminations du gouvernement en matière de douanes et d'accise.

C. Facteurs externes influant sur le ministère

La conjoncture économique est l'un des principaux facteurs externes qui influe sur le travail du Tribunal, qui est un organisme répondant exclusivement à la demande externe. Le Tribunal ne peut refuser aucune saisine du gouverneur en conseil ou du ministre des Finances, ou toute demande formulée par un particulier ou une entreprise qui répond aux conditions minimales d'accès. Le ralentissement de l'activité économique au pays et dans le monde entraîne habituellement une détérioration des marchés et une augmentation de la concurrence pour les entreprises qui demeurent. Dans un tel contexte, les producteurs nationaux deviennent de plus en plus sensibles à la concurrence livrée par les importations et sont davantage portés à demander un redressement suite à des pratiques commerciales déloyales. Cela se traduit généralement par un plus grand nombre d'enquêtes en réponse à des plaintes liées au dumping ou au subventionnement. Les producteurs canadiens surveillent également de près les requêtes déposées aux États-Unis et les mesures prises par ce pays en matière de commerce lorsqu'il y a un risque de déplacement, des États-Unis vers le Canada, des importations visées. De plus, dans la foulée de la libéralisation du marché canadien et de la diminution des tarifs américains, le rôle du Tribunal devient de plus en plus important pour les entreprises canadiennes en tant qu'un des derniers remparts contre les pratiques commerciales déloyales.

La Loi sur le TCCE renferme des dispositions générales aux termes desquelles le gouvernement ou le ministre des Finances peut demander au Tribunal de faire enquête sur des questions économiques, commerciales ou tarifaires. Lors d'une telle enquête, le Tribunal agit à titre consultatif, avec le mandat de faire des recherches, de recevoir les exposés et les observations, de trouver les faits, de tenir des audiences publiques et de présenter un rapport au gouvernement ou au ministre des Finances accompagné, au besoin, de recommandations. Comme il a déjà été mentionné, le Tribunal est un organisme répondant exclusivement à la demande externe. Lorsque le gouvernement ou le ministre des Finances saisit le Tribunal d'une question, ce dernier doit adapter ses activités et ses ressources en conséquence afin de pouvoir effectuer son enquête dans les délais prescrits.

Le programme législatif du gouvernement affecte le secteur d'activité du Tribunal. La sanction imminente des modifications apportées à la LMSI et à la Loi sur le TCCE auront une incidence sur le secteur d'activité du Tribunal. Les modifications à la LMSI conféreront au Tribunal de plus grandes responsabilités dans les domaines de la décision provisoire de dommage, de la tenue d'examen à mi-période et d'examen relatifs à l'expiration des conclusions du Tribunal en vigueur ainsi que de la question de l'intérêt public. Le secteur d'activité du Tribunal est donc influencé par les facteurs externes. Le défi que doit relever le Tribunal est d'adapter avec soin ses procédures et ses pratiques internes afin de pleinement remplir les responsabilités additionnelles qui lui sont conférées par le gouvernement.

Les politiques commerciales du Canada ont aussi une incidence sur le secteur d'activité du Tribunal. À la suite de l'*Accord de libre-échange Canada-Israël* et à l'*Accord de libre-échange Canada-Chili*, la Loi sur le TCCE a dû être modifiée eu égard aux mesures de sauvegarde.

Enfin, le fait que les fournisseurs potentiels soient davantage au courant de la compétence du Tribunal en matière de contestation des offres aux termes de l'ALÉNA et de l'ACI explique, en partie, l'augmentation continue, à chaque année, du nombre de plaintes déposées auprès du Tribunal. Encore une fois, le Tribunal ne contrôle pas le nombre de plaintes qu'il reçoit, mais il doit trouver des moyens pour respecter les délais prescrits malgré un nombre fixe d'équivalents temps plein.

D. Dépenses prévues**Tableau 2.1 : Dépenses prévues**

(en milliers de dollars)	Prévisions de dépenses 2000-2001	Dépenses prévues 2000-2001	Dépenses prévues 2001-2002	Dépenses prévues 2002-2003
Budgétaire du Budget principal des dépenses (brut)	8 486	8 607	8 607	8 607
Moins : Recettes disponibles	-	-	-	-
Total du Budget principal des dépenses	8 486	8 607	8 607	8 607
Rajustements **	327	-	-	-
Dépenses prévues nettes	8 813*	8 607	8 607	8 607
Moins : Recettes non disponibles	-	-	-	-
Plus : Coût des services reçus sans frais	1 944	1 944	1 944	1 944
Coût net du programme	10 757	10 551	10 551	10 551
Équivalents temps plein	86	94	94	94

* Ce montant reflète les prévisions les plus justes du total des dépenses prévues nettes à la fin de l'exercice courant.

** Les rajustements tiennent compte des approbations qui ont été obtenues depuis la mise à jour annuelle des niveaux de référence (MJANR) et des initiatives du budget.

Partie III — Plans, résultats et ressources

TRIBUNAL CANADIEN DU COMMERCE EXTÉRIEUR

A. Dépenses prévues nettes et équivalents temps plein

Tableau 3.1 : Dépenses prévues nettes (en milliers de dollars) et équivalents temps plein

Prévisions de dépenses 1999-2000	Dépenses prévues 2000-2001	Dépenses prévues 2001-2002	Dépenses prévues 2002-2003
8 813	8 607	8 607	8 607
86	94	94	94

B. Objectif du secteur d'activité

L'objectif des activités du Tribunal est de donner aux citoyens, aux entreprises privées et aux organismes à vocation commerciale du Canada l'accès à un mécanisme de recours commerciaux juste et efficient ainsi que d'offrir au gouvernement, par l'entremise des enquêtes et de la saisine permanente du Tribunal, les meilleurs conseils possibles afin qu'il puisse formuler des stratégies qui rendent les producteurs canadiens davantage compétitifs dans un contexte de commerce mondial.

C. Description du secteur d'activité

Tribunal canadien du commerce extérieur

Le Tribunal effectue des recherches et mène des enquêtes, reçoit des éléments de preuve et tient des audiences publiques afin de pouvoir rendre des décisions, des conclusions ou des déterminations ou faire des recommandations à la suite :

- d'enquêtes menées aux termes de la LMSI, dans le but d'établir si le dumping ou le subventionnement constatés par l'Agence des douanes et du revenu du Canada (jadis le ministère du Revenu national) causent un dommage sensible à la production nationale;
- d'enquêtes menées en vertu de la Loi sur le TCCE, à la suite de plaintes déposées par des producteurs de biens canadiens au sujet d'un dommage grave causé par les importations;
- d'appels de décisions rendues par le ministre ou le commissaire de l'Agence des douanes et du revenu du Canada (jadis le sous-ministre du Revenu national) aux termes de la *Loi sur les douanes*, de la *Loi sur la taxe d'accise* et de la LMSI, y compris les nouveaux appels interjetés aux termes de la *Loi sur les douanes*, découlant des nouvelles attributions conférées au Tribunal en vertu de la *Loi de mise en œuvre de l'Accord de libre-échange nord-américain*;
- de demandes présentées par des producteurs nationaux qui souhaitent obtenir des allègements tarifaires sur les intrants textiles importés aux fins de production;
- de plaintes reçues de fournisseurs potentiels portant sur n'importe quel aspect de la procédure d'adjudication des marchés publics, aux termes de l'ALÉNA, de l'ACI et de l'*Accord sur les marchés publics* de l'OMC;

- de saisines, aux termes de la Loi sur le TCCE, par le gouverneur en conseil, sur toute question économique ou commerciale, y compris la question de préjudice causé aux producteurs de produits et services canadiens, ou par le ministre des Finances, sur toute question tarifaire;
- de questions soulevées aux termes d'autres lois du Parlement ou de règlements connexes, y compris les opinions sur la question de l'intérêt public, les réexamens et les décisions portant sur l'identité de l'importateur aux termes de la LMSI.

D. Principaux engagements en matière de résultats, résultats escomptés, activités et ressources connexes

Reconnaissant le fait que sa charge de travail dépend totalement de la demande externe ainsi que la nature quasi judiciaire de ses activités, le Tribunal ne peut identifier de résultats escomptés, d'activités et de ressources connexes, comme c'est le cas pour un ministère normal.

Cependant, le Tribunal s'est fixé des engagements en matière de résultats afin de pouvoir évaluer son rendement. Ces engagements sont :

- Les décisions du Tribunal sont considérées justes et impartiales par les intervenants nationaux et internationaux
- Les décisions du Tribunal sont rendues en temps opportun et de façon efficace
- La mise en œuvre des recommandations du Tribunal par le gouvernement
- La publication des décisions du Tribunal en temps opportun
- Un service au public élevé et qui continue de s'améliorer grâce à un examen continu de ses procédures et pratiques internes ainsi qu'à l'application des plus récents outils de la technologie de l'information

Partie IV — Renseignements financiers**Tableau 4.1 : Coût net du programme pour l'année visée par le Budget des dépenses**

(en milliers de dollars)	Total
Dépenses prévues nettes	8 607
<i>Plus les services reçus sans frais :</i>	
Locaux fournis par le ministère des Travaux publics et des Services gouvernementaux	1 608
Cotisations visant la part de l'employeur des primes d'assurance des employés et dépenses payées par le Secrétariat du Conseil du Trésor	336
Coût net du programme pour 2000-2001	10 551

Partie V — Autres renseignements

Liste des lois et règlements

<i>Loi sur le Tribunal canadien du commerce extérieur</i>	L.R.C. 1985 (4 ^e supp.), c. 47
<i>Loi sur les douanes</i>	L.R.C. 1985 (2 ^e supp.), c. 1
<i>Loi sur la taxe d'accise</i>	L.R.C. 1985, c. E-15
<i>Loi sur les mesures spéciales d'importation</i>	L.R.C. 1985, c. S-15
<i>Loi sur le droit à l'exportation de produits de bois d'œuvre</i>	L.R.C. 1985 (3 ^e supp.), c. 12
<i>Loi sur l'administration de l'énergie</i>	L.R.C. 1985, c. E-6
<i>Règlement sur le Tribunal canadien du commerce extérieur</i>	DORS/89-35
<i>Règles du Tribunal canadien du commerce extérieur</i>	DORS/91-499
<i>Règlement sur les enquêtes du Tribunal canadien du commerce extérieur sur les marchés publics</i>	DORS/93-602

En outre, les accords suivants influent sur l'activité du Tribunal :

Accord sur le commerce intérieur
Accord de libre-échange Canada-Israël
Accord de libre-échange Canada-Chili
Accord de libre-échange nord-américain
Accords de l'Organisation mondiale du commerce

Références

1. Site Web du Tribunal

www.tcce.gc.ca

2. Publications

Rapports annuels

- 1989-1990 à 1998-1999

Rapports de situation annuels

- Saisine sur les textiles : Rapport de situation annuel - du 1^{er} octobre 1994 au 30 septembre 1995
- Saisine sur les textiles : Rapport de situation annuel - du 1^{er} octobre 1995 au 30 septembre 1996
- Saisine sur les textiles : Rapport de situation annuel - du 1^{er} octobre 1996 au 30 septembre 1997

- Saisine sur les textiles : Rapport de situation annuel - du 1^{er} octobre 1997 au 30 septembre 1998

Bulletins

Guides

- *Lignes directrices sur les frais dans une procédure portant sur un marché public*
- *Guide du mécanisme d'examen des marchés publics*
- *Guide de la saisine sur les textiles*

Brochures

- *Guide d'introduction au Tribunal canadien du commerce extérieur*
- *Information sur les appels de décisions concernant les douanes, l'accise et la LMSI*
- *Information sur les enquêtes et les réexamens concernant le dumping et le subventionnement*
- *Information sur les enquêtes économiques, commerciales et tarifaires*
- *Information sur les enquêtes de sauvegarde contre les importations et les mesures afférentes*
- *Information sur l'examen des marchés publics*
- *Information sur les enquêtes concernant les tarifs sur les textiles*

3. Personne-ressource pour obtenir des renseignements supplémentaires

Le secrétaire
Tribunal canadien du commerce extérieur
Standard Life Centre
333, avenue Laurier Ouest
15^e étage
Ottawa (Ontario)
K1A 0G7

Numéro de téléphone : (613) 993-3595
Numéro de télécopieur : (613) 998-1322
Courrier électronique : secrétaire@tcce.gc.ca

Index

<i>Accord de libre-échange Canada-Chili</i>	1, 5, 11
<i>Accord de libre-échange Canada-Israël</i>	1, 5, 11
<i>Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA)</i>	1, 3, 5, 8, 11
<i>Accord sur le commerce intérieur (ACI)</i>	1, 3, 5, 8, 11
<i>Accord sur les marchés publics</i>	3, 8
<i>Agence des douanes et du revenu du Canada</i>	3, 7
<i>Contestation des offres</i>	5
<i>Coût (net) du programme</i>	6, 9
<i>Dumping</i>	3, 5, 7, 12
<i>Équivalents temps plein (ÉTP)</i>	1, 5, 6, 7
<i>Loi sur la taxe d'accise</i>	3, 7, 11
<i>Loi sur le Tribunal canadien du commerce extérieur (Loi sur le TCCE)</i>	3, 5, 7, 8, 11
<i>Loi sur les douanes</i>	3, 7, 11
<i>Loi sur les mesures spéciales d'importation (LMSI)</i>	1, 3, 5, 7, 8, 12
<i>Lois</i>	1, 8, 11
<i>Marchés publics</i>	3, 8, 11, 12
<i>Mécanisme de recours commerciaux</i>	1, 3, 4, 7
<i>OMC (Organisation mondiale du commerce)</i>	1, 3, 8, 11
<i>Plans</i>	1, 7
<i>Priorités</i>	1
<i>Publications</i>	11
<i>Réexamens</i>	8, 12
<i>Secteur d'activité</i>	1, 5, 7
<i>Site Web</i>	11
<i>Stratégies</i>	3, 7
<i>Structure organisationnelle</i>	4
<i>Subventionnement</i>	3, 5, 7, 12
<i>Technologie de l'information</i>	8